

JAVIER ESKENAZI

NETWORKING & VENTAS RELACIONALES

DOSSIER DE CHARLAS



Emprendedor, líder comercial y experto en Networking y Ventas Relacionales. Más de 18 años liderando equipos en multinacionales y startups en España, Israel, México y Chile. Fundador de Ampliando Círculos, la comunidad de networking colaborativo más grande de Chile, y autor de *"El trapecista no necesita la red, hasta que la necesita"*.

"El trapecista no necesita la red, hasta que la necesita."

— Javier Eskenazi, autor y speaker



+18

AÑOS DE EXPERIENCIA

190+

ENCUENTROS LIDERADOS

3.500+

PERSONAS CONECTADAS

QUIÉN ES

El networking no es una habilidad. Es un activo.



Networking

Ventas Relacionales

Capital Relacional

Liderazgo

Equipos

Bienestar

Javier Eskenazi es emprendedor, líder comercial y experto en Networking y Ventas Relacionales. Por más de 18 años lideró equipos comerciales de alto rendimiento en empresas multinacionales y startups. Hace más de seis años está dedicado a transmitir la relevancia del Capital Relacional en empresas y personas.

Ha vivido, estudiado y trabajado en cuatro países —España, Israel, México y Chile—, experiencia que le dio una mirada global sobre cómo se construyen las relaciones de confianza en distintos contextos.

“El trapequista no necesita la red, hasta que la necesita.”

Dedicado a la mentoría, trabaja con líderes y equipos comerciales en procesos estratégicos para transformar su relacionamiento en resultados concretos de ventas. Su pasión por las personas lo llevó a fundar **Ampliando Círculos**, la comunidad de networking colaborativo más grande de Chile.

Mentor en fundaciones para emprendedores en etapa temprana y charlista reconocido. Recibió el premio **Building Happiness** en la categoría Community Builder (BUK, 2025). En noviembre de 2025 lanzó su libro sobre capital relacional para la vida y los negocios. En 2026 fue aceptado como *Professional Speaker* en **Latam Speakers Association**, la única asociación de conferencistas de habla hispana que forma parte de la Global Speakers Federation.

- Fundador, Ampliando Círculos
- Co-fundador, Red Fraccional
- Mentor fraccional en Paretto
- Mentor en 2 fundaciones
- Autor publicado
- +4 países



NO ES UNA CHARLA PARA ESCUCHAR Y OLVIDARSE

Experiencia real en negocios, historias, humor y ejercicios prácticos para que la audiencia participe y se lleve herramientas aplicables desde el día siguiente.

CHARLAS · TALLERES · MODERACIÓN

Cuatro charlas. Un mismo eje.

Cada charla se adapta al contexto y a los desafíos de la organización.

01 El poder de conectar bien

CAPITAL RELACIONAL Y NETWORKING

La mayoría sabe que el networking importa. Pocas personas saben cómo construir una red que realmente genere valor.

LO QUE SE LLEVA LA AUDIENCIA

Diagnosticar la red actual, activar vínculos dormidos y conectar con intención.

CUÁNDO CONTRATARLA

Convenciones corporativas, encuentros de liderazgo y jornadas de desarrollo profesional.

02 Bienestar Relacional

CULTURA, COLABORACIÓN Y EQUIPOS

Las organizaciones miden clima y compromiso, pero suelen desconocer cómo funcionan los vínculos que sostienen la colaboración.

LO QUE SE LLEVA LA AUDIENCIA

Reconocer silos, personas puente y oportunidades para fortalecer las conexiones internas.

CUÁNDO CONTRATARLA

Jornadas de liderazgo, encuentros de Personas y procesos de transformación organizacional.

03 Networking para la venta consultiva

VENTAS Y DESARROLLO COMERCIAL

Una red sólida puede transformarse en una fuente sostenible de oportunidades y referidos de calidad.

LO QUE SE LLEVA LA AUDIENCIA

Construir relaciones de largo plazo, generar referidos y hacer seguimiento sin incomodar.

CUÁNDO CONTRATARLA

Kick-offs comerciales, convenciones de ventas y encuentros de equipos comerciales.

04 Más allá del algoritmo

IA Y CAPITAL RELACIONAL

Cuando la tecnología se democratiza, la confianza se vuelve más valiosa. La IA ayuda a conectar; construir relaciones sigue siendo humano.

LO QUE SE LLEVA LA AUDIENCIA

Usar IA para potenciar la red sin automatizar la relación y generar confianza.

CUÁNDO CONTRATARLA

Convenciones comerciales y empresas que incorporan IA sin querer perder cercanía con sus clientes.

ALGUNAS DE LAS INSTITUCIONES QUE ESTE AÑO HAN CONFIADO EN JAVIER

Deloitte.

DELL Technologies

AFP
HABITAT
Seguridad y Confianza**ECRGROUP**
Para que te dediques a tu negocio**THE OWL**
REAL ESTATE

.buk.

INTCOMEX

FORMATO EXTENDIDO

Taller disponible en alianza con Hard Fun

FORMATO TALLER · MEDIA JORNADA O JORNADA COMPLETA

Del concepto a la acción: construyendo tu red estratégica

En colaboración con Hard Fun, las charlas pueden ampliarse a formato taller con metodologías experienciales que profundizan los conceptos y generan resultados medibles en la sesión. Ideal para empresas que buscan no solo inspirar, sino transformar hábitos relacionales en sus equipos. Disponible como continuación de una charla o como propuesta independiente.

HARD FUN
People & Culture

QUÉ DICEN QUIENES LO ESCUCHARON

La audiencia habla

”

Escuchar a Xavi me ayudó a darme cuenta de cómo estoy actualmente y qué visibilizo hacia el futuro respecto a mi carrera y aspiración profesional. Pudimos comentar con el resto de los abogados presentes las distintas experiencias que cada uno ha tenido en un rubro distinto a la mayoría.

Joyce Jankelevich

Abogada · Charla Fundación León Avayú

”

La charla de Javier va directo al grano: cero relleno y puro valor práctico. Te cambia la forma de ver las ventas y las conexiones en poco rato. Salí con ideas claras y aplicables desde el minuto uno. Totalmente recomendable.

Álvaro Brodsky

Product Director Multi División · Intcomex

”

Javier nos compartió un ejercicio sobre networking que generó risas, pero que todos nos llevamos una grata sorpresa. Lo importante, y que seguí aplicando hasta hoy, es cómo uno logra cultivar la red no solo por lo profesional, sino por tener relaciones que generan vínculos reales.

Eduardo Luarte

Participante · Evento con Javier Eskenazi

AGENDAR

¿Cuál le sirve a tu equipo?

Veinte minutos y lo definimos. Si ninguna calza, preparo una a la medida.

**JAVIER
ESKENAZI**

NETWORKING & VENTAS RELACIONALES



EMAIL

hola@javiereskenazi.cl



LINKEDIN

linkedin.com/in/javier-eskenazi



WEB

javiereskenazi.cl



BASE

Santiago, Chile · disponible en Latinoamérica